

Ausgangslage



- 1) Die Region um den Tössstock, Schnebelhorn und Hörnli ist ein beliebter **Naherholungsraum** für den Grossraum Zürich-Winterthur-St. Gallen
- **Tagestourismus** mit tiefer Wertschöpfung und grossen Frequenzunterschieden
- 3) Wenig überkantonale **Koordination** von Angeboten und keine überregionale Identität
- 4) Geografischer Rahmen: BLN-Gebiet Hörnl-Bergland







Projektziele



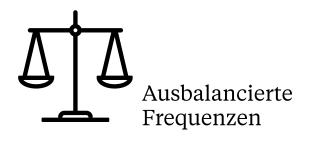
Attraktive Lebensräume





Mehrwert für Leistungsträger, Gäste & Einheimische













Tourismusbewusstsein verbessern

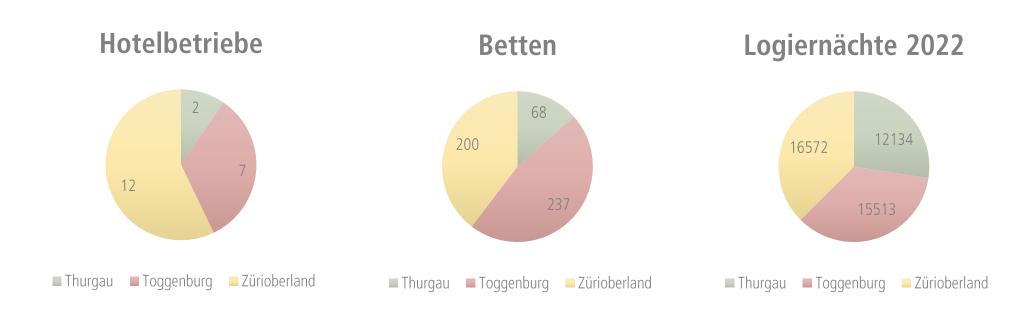


Interkantonale Zusammenarbeit



Klar positionierte Angebotslinie

Regionalstatistiken









Strukturdaten aus dem Zürcher Oberland

Stärkste Monate: Mai, August, September, Oktober

Gästestruktur Herkunftsland: 60% Schweiz, 16% Deutschland, 4% Italien, 1.5% Nordamerika,

18.5% übriges Europa

Chancen der kantonsübergreifenden Tourismusentwicklung im Hörnli-Bergland

- ✓ Besser ausbalancierte Verteilung der Frequenzen hin zu einem Ganzjahrestourismus durch neue Angebote und Besucherlenkung
- ✓ Steigerung der Wertschöpfung der Betriebe
- ✓ Mehrwert auch für Einheimische: Attraktive und stimmige Freizeitangebote helfen auch der Standortförderung.
- ✓ Der Tourismus als «Querschnittsökonomie» hat zu allen Branchen in der Region einen direkten und indirekten Bezug. Wird er gefördert, profitieren auch andere Branchen.
- ✓ Freizeit und Tourismus sind Wachstumssegmente. Die Nachfrage nach Regionalität, Natur und Kultur im ländlichen Raum steigt. Die Entwicklung ermöglicht es auch, grosse Teile der Bevölkerung für die Naturund Kulturwerte zu sensibilisieren.





Hörnli-Bergland Landschaft voller Leben

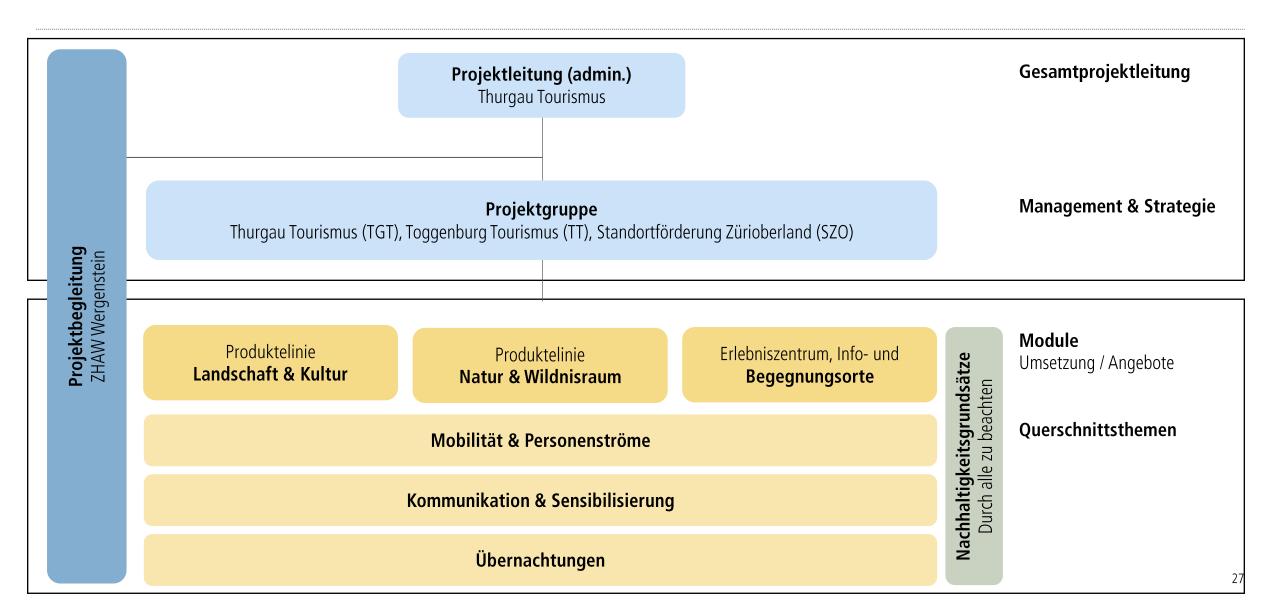
- 1) Positionsrahmen: Landschaft als Lebensraum für Mensch und Natur
- 2) Das Hörnli-Bergland ist Landschaft von nationaler Bedeutung (BLN-Objekt: Auszeichnung für die wertvollsten, «schönsten» Landschaften der Schweiz)

Die Idee eines physischen Orts in der kantonsübergreifenden Region (z.B. in Form eines Begegnungsortes, einer zentralen Informations- und Verkaufsstelle oder als Naturerlebniszentrum, welches u.a. als «Hub» von Ausstellungen, Umweltbildungs- oder Exkursions-Angeboten dienen kann) wird mit dem Kloster Fischingen weiterentwickelt

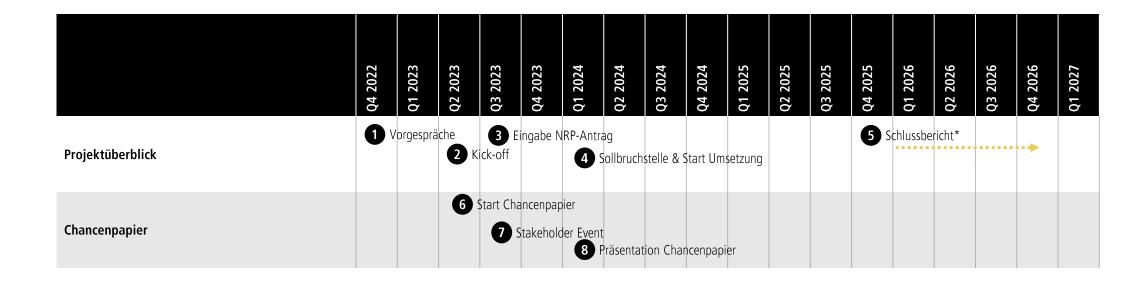




Organisation Umsetzung



Chancenpapier & Projektüberblick







Produktelinie Landschaft & Kultur

- 1) Typische Landschaft und Kultur der Region für Gäste und Einheimische erlebbar machen
- 2) Zeitliche und räumliche Steuerung der Frequenzen
- 3) Steigerung der Frequenzen, insbesondere der Logiernächte
- 4) Erreichen der Zielgruppen Individualgäste oder Gruppen aus dem Grossraum Zürich, St. Gallen und Winterthur

	Q4 2022	Q1 2023	Q2 2023	Q3 2023	Q4 2023	Q1 2024	Q2 2024	Q3 2024	Q4 2024	Q1 2025	Q2 2025	Q3 2025	Q4 2025	Q1 2026	Q2 2026	Q3 2026	Q4 2026	Q1 2027	
Landschaft & Kultur								t-Analyse nbieter:ii	e der Ang Inen	gebote &	L								
Corporate Volunteering – Arbeiten mit der Jahreszeit: Positionierung Mensch & Kultur, sowie Holz, Landschaft & Biodiversität									2	rarbeitu	ng Konze	ept	3 Ur er	k	g ist Communi ancierun				
Brauchtum, Industrie- und Baukultur, Handwerk: Positionierung Mensch & Kultur												. .	vtl. Erart onzept	eitung			6 E	/tl. Ums	etzung

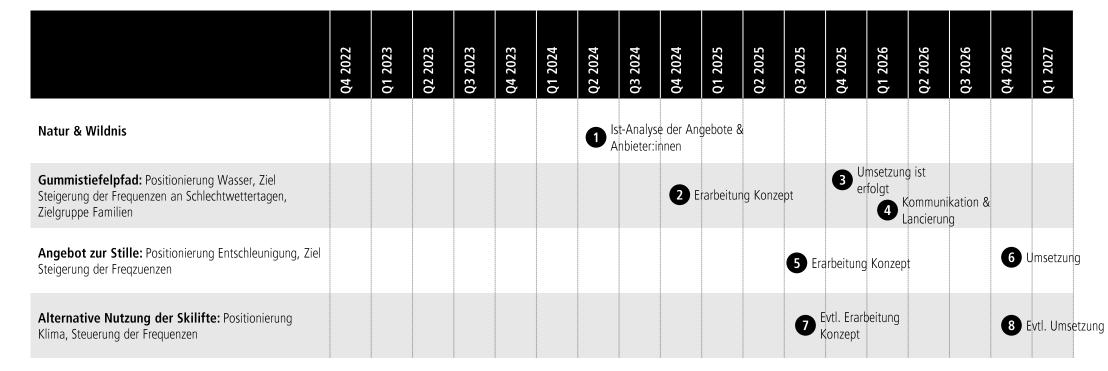






Produktelinie Natur & Wildnis

- 1) Typische Natur und Wildnis der Region für Gäste und Einheimische erlebbar machen
- 2) Zeitliche und räumliche Steuerung der Frequenzen
- 3) Steigerung der Frequenzen, insbesondere der Logiernächte
- 4) Erreichen der Zielgruppen Individualgäste oder Gruppen aus dem Grossraum Zürich, St. Gallen und Winterthur





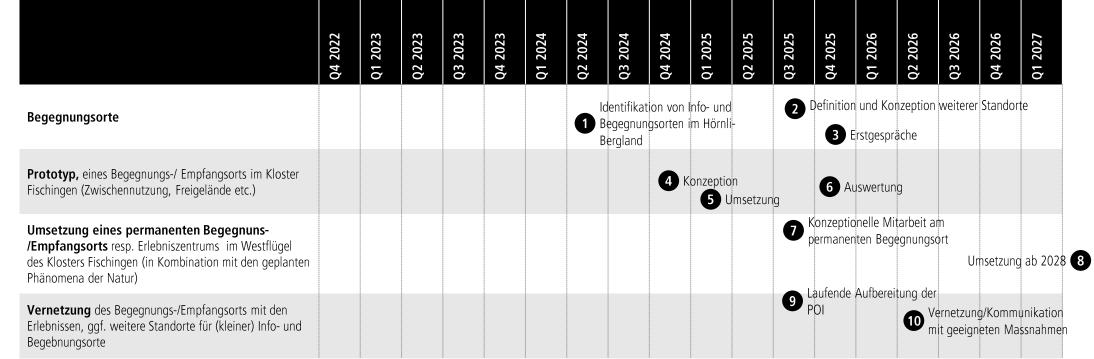




Modul: Begegnungsorte

Ziele:

1) Schaffen eines Leuchtturmes und eines Orientierungsortes









Modul: Mobilität & Pendlerströme

- 1) Entflechtung der Nutzungskonflikte
- 2) Lenkung der Gäste
- 3) Verbindung von Angeboten

	Q4 2022	Q1 2023	Q2 2023	Q3 2023	Q4 2023	Q1 2024	Q2 2024	Q3 2024	Q4 2024	Q1 2025	Q2 2025	Q3 2025	Q4 2025	Q1 2026	Q2 2026	Q3 2026	Q4 2026	Q1 2027
Analyse							0	Erfassung Befragun und Gem	g der Gä	teströme ste, Gast	, geber							
Empfehlungen mit zeitlichen und örtlichen Hinweisen Ergebnis: Checkliste für neue Angebote												2 A	uswertu ıkl. Empi	ng der G ehlunge	ästeströr n	ne		
Lücken schliessen durch Schaffung neuer Verkehrswege Ergebnis: neue Busverbindungen, Wanderwege, Biketrails o.ä.												3 N	lapping	der Gäst	eströme andlungs ehörden	empfehli	ungen an	1
Gäste auf andere Verkehrsmittel Bringen, Anreiz für Nutzung alternativer Verkehrsmittel schaffen Ergebnis: z.B. Gutscheine für ÖV-Fahrer, Gästekarte, Packages mit Wandertransfer													5 P	anung		6 U	msetzun <u>c</u>)
Falls notwendig: MIV lenken, allfällige Überlegungen zu Parkleitsystem Ergebnis : digitales Parkleitsystem																Um:	setzung a	ab tbd 37







Modul: Kommunikation & Sensibilisierung

- 1) Bewahrung und Förderung von traditionellen Bräuchen, Handwerk und Infrastruktur durch buchbare Erlebnisse
- 2) Befähigung der lokalen Anbieter, Angebote zu erstellen und richtig zu kommunizieren
- 3) Förderung von Stolz und Identität und Inspiration für weitere Produkte
- 4) Sicherstellung der Sichtbarkeit der Angebote
- 5) Kommunikation gegen innen

	Q4 2022	Q1 2023	Q2 2023	Q3 2023	Q4 2023	Q1 2024	Q2 2024	Q3 2024	Q4 2024	Q1 2025	Q2 2025	Q3 2025	Q4 2025	Q1 2026	Q2 2026	Q3 2026	Q4 2026	Q1 2027	
Erhaltung und Förderung der lokalen Identität Ergebnis: Buchbare Produkte rund um Brauchtum und Kultur																	der Anb um Ther		
Stärkung des Stolzes und des Gemeinschaftsgefühls in der Region durch regelmässige Kommunikation gegen innen								Analyse n Kommuni	kationsk E	anäle rste Beric eröffentli	chte verfa	assen un	d						
Befähigung der Anbieterin der Angebotsentwicklung und Kommunikation											4 V	Vorkshop	S						
Vertrieb der Angebote via Kanäle der DMO							5 a	ereitstell s Whitel	ung der I abel-Prod	Produkte dukte	6	ntegratio die DMO-		odukte ir	1				







Modul: Übernachtungen

- 1) Steigerung der Aufenthaltsdauer und des REVPAR, Verbesserung der Wirtschaftlichkeit der bestehenden Übernachtungsbetriebe
- 2) Austausch und Zusammenarbeit der Beherbergungsbetriebe steigern
- 3) Beherberger wissen, wie sie selber attraktive Angebote entwickeln und buchbar machen

	Q4 2022	Q1 2023	Q2 2023	Q3 2023	Q4 2023	Q1 2024	Q2 2024	Q3 2024	Q4 2024	Q1 2025	Q2 2025	Q3 2025	Q4 2025	Q1 2026	Q2 2026	Q3 2026	Q4 2026	Q1 2027
Einbindung der Beherberger in neue Produkte & Angebote											1 p	assende	1	kages m rieben	iit			
Aufbau Partnerschaften und Netzwerke. Ausloten, ob ein professioneller Betrieb eine administrative Rolle für kleinere Unterkünfte in der Region übernehmen könnte.							2	Aufbau E Ziel der (Betriebe	Organisat	ion durc		3 N	Interstüt: Ietzwerk Iattform	zung in E s, z.B. du	Betreuun Irch Auft	g des oau		
Bildungsangebot für Beherberger										Analyse o Conzeption			en 6 S	tart Durc Veiterbild	-		msetzun etrieben	g in den





Auftraggeber







THURGAU TOURISMUS

TOGGENBURG TOURISMUS STANDORTFÖRDERUNG ZÜRIOBERLAND

Adrian Braunwalder

Christian Gressbach Christine Holzner Mirjam Wüthrich